



## DERMOCARE COLOMBIA S.A.S.

### Informe de Gestión año 2025

**Bogotá – Cundinamarca 27 de marzo de 2026**

Dando cumplimiento a los estatutos y de conformidad con las normas vigentes (artículo 46 y artículo 47 de la Ley 222 de 1995 y la ley 603 del 2000) presento el informe de gestión.

#### ANALISIS DEL ESTADO DE RESULTADOS Y BALANCE GENERAL

Para el año 2025 Dermocare Colombia SAS se dedicó a prestar el servicio a pacientes particulares

“Los ingresos totales para el año 2024 fueron de **\$0** y para el año 2025 fueron **\$921.379.090**, lo que anteriormente indica el inicio de operaciones con una buena gestión, relacionado principalmente con una mejora en el área comercial y marketing digital. Los costos de venta para el año 2025 fueron **\$184.032.759**, los gastos operacionales para el 2025 fue de **\$580.752.099**. El patrimonio para la empresa para el 2025 fue de **\$301.969.888**.

#### **AREA COMERCIAL, AREA DE MARKETING, AREA DE CALIDAD, AREA DE RECURSOS HUMANOS**

##### **AREA COMERCIAL**

Para el año 2025 se planeó con el área administrativa la compra de producto terminado para implementar la farmacia de Dermocare Colombia con el fin de que cada uno de nuestros pacientes obtuvieran los productos en el mismo sitio, evitando el traslado de los mismos hacia otros centros, teniendo en cuenta que contamos con pacientes que viene de toda la sabana y algunos se les dificulta realizar dicho traslado, la farmacia ha tenido una buena acogida en Sabana derma.

Con la nueva opción de la farmacia se plantea mantener los ingresos con un incremento adicional alrededor de 14% para el año 2026.

En el 2025 se realizó una alianza estratégica con CS DERMATOLOGIA SAS para la adquisición y uso de equipos médicos para tratamientos corporales para atención de nuestros pacientes.

##### **AREA DE MARKETING**

Se firmó contrato con la empresa de marketing digital Green Latino - rketing digital SAS, Sociedad de Profesionales Expertos en dirigir las campañas publicitarias en Google, Facebook, Instagram haciendo que Dermocare Colombia SAS este en los primeros lugares de búsquedas, teniendo de esta manera una llegada más amplia a todos nuestros pacientes, obteniendo unos excelentes resultados desde ese entonces. Se hace la contratación de un personal directo en Dermocare Colombia SAS que tenga comunicación directa con nuestros aliados de Marketing digital dándonos así una cobertura más amplia de los pacientes que nos llegan a Dermocare Colombia SAS a

## **AREA DE CALIDAD**


En la actualidad manejamos un contrato con la empresa Global Consultores en Salud S.A.S, quienes capacitan constantemente al personal de Dermocare Colombia SAS con las buenas prácticas en seguridad del paciente, guiando para un buen servicio a nuestros pacientes.

## **AREA DE RECURSOS HUMANOS**

Se contrató al personal adecuado para Dermocare Colombia SAS para poder prestar un mejor servicio a nuestros pacientes, primando siempre la opinión de nuestros pacientes, respondiendo adecuadamente a sus peticiones, quejas y reclamos en los tiempos establecidos para Dermocare Colombia SAS.

Se prestan servicios con médicos dermatólogos con el fin de dar más apertura de agenda para lograr cumplir con las necesidades de los pacientes, donde nuestro equipo médico logra abarcar todos los temas relacionados con capilar y piel entre otros.

Según la información dada anteriormente podemos llegar a la conclusión que Dermocare Colombia SAS ha tenido un desarrollo positivo en todas sus áreas generando en el mercado el buen nombre y la calidad en la prestación de servicios en Dermatología, dando cumpliendo con todas las normas vigentes en Salud, cumpliendo las normas que la Ley exige.

  
Carolina Solorzano Restrepo  
Directora científica